

# 日刊食料新聞

<http://www.nikkan-s.co.jp/>

## 全国生鮮流通

### フォーラムから

《1》

東京、大阪で開かれたパーソナル情報システム（片桐良行社長）主催の第2回「全国生鮮流通フォーラム」で行われた講演の模様を数回にわたって連載する。第1回は酪農学園大学の細川允史教授による『市場法改正と卸売市場に求められる課題』。



講演する細川教授

## 法改正は再編が狙い

### 酪農学園大学の細川允史教授

市場法改正の最大のポイントには、卸売市場の再編促進にある。市場経由の低下や単価の低迷など、卸売市場を取り巻く

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

動きも加速するだろう。また、同一卸売市場における複数卸売会社による率の低下や単価の低迷など、卸売市場を取り巻く

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

動きも加速するだろう。また、同一卸売市場における複数卸売会社による率の低下や単価の低迷など、卸売市場を取り巻く

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

動きも加速するだろう。また、同一卸売市場における複数卸売会社による率の低下や単価の低迷など、卸売市場を取り巻く

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

動きも加速するだろう。また、同一卸売市場における複数卸売会社による率の低下や単価の低迷など、卸売市場を取り巻く

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

動きも加速するだろう。また、同一卸売市場における複数卸売会社による率の低下や単価の低迷など、卸売市場を取り巻く

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

動きも加速するだろう。また、同一卸売市場における複数卸売会社による率の低下や単価の低迷など、卸売市場を取り巻く

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の

動きも加速するだろう。また、同一卸売市場における複数卸売会社による率の低下や単価の低迷など、卸売市場を取り巻く

環境は依然として厳しく、再編は避けられない。再編を進める上で、いくつかのタイプがあるが、伊勢崎市公設地方卸売市場のように公設市場からの民営化という事例は注目し値するもので、今後もしこうした事例は増えるのではないかと。行政区域を越えた市場再編の